

Die **MAGNETEC GmbH** – 1984 gegründet - bietet nicht nur hochwertige und weltweit anerkannte und erfolgreiche Produktinnovationen für komplexe Anwendungen, sondern erfüllt als Mittelständler auch die immer wichtiger werdende Anforderung nach Flexibilität und Schnelligkeit in der Produktentwicklung und dem anschließenden Serienhochlauf.

Die nanokristallinen Ringbandkerne von **MAGNETEC GmbH** erfüllen wie kein anderes Produkt die neuen Anforderungen der modernen Leistungselektronik. In der Windkraft, Photovoltaikanlagen, Batteriespeicher, im Personenschutz und in Elektrofahrzeugen kommen diese zum Einsatz. Weiter finden sie ebenfalls Anwendung in der modernen Ladeinfrastruktur für Elektroautos und in Energiezählern für Smart Home-Systeme.

Key-Account Manager/in

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung von Neu- und Bestandskunden verschiedenster Bereiche wie Industrie, E-Mobility und der erneuerbaren Energie
- Kundenbesuche im In- und Ausland
- Akquise von Neukunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium mit hoher Vertriebsaffinität oder betriebswirtschaftliches Studium mit technischer Orientierung, wir geben jedoch auch geeigneten Quereinsteigern eine Chance,
- kundenorientiert, eigenständig, belastbar, teamfähig und lernbereit,
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, sicherer Umgang mit Microsoft Office

Wir bieten:

- einen anspruchsvollen Arbeitsplatz mit großem Entwicklungspotential
- eine langfristige Perspektive mit attraktiven Konditionen
- eine familiäre Atmosphäre bei einem stabilen Mittelstandsunternehmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an Bewerbung@magnetec.de